Bijna 30 jaar geleden was de nu 60 jarige Philippus Dijkstra in Beetgumermolen eigenaar van de supermarkt, waarna hij tien jaar een baan als verkoper bij ongediertebestrijder Rentokil vervulde. Op 50 jarige leeftijd voelde Dijkstra de drang om weer zelfstandig aan de slag te gaan: ,,As ik noch wat oars wol, dan moat ik dat no dwaan" concludeerde hij, en zo zag de Oprommer het levenslicht. ''Mei in lyts autootsje en boarmasine gie heit oan it wurk as oprommer", zo herinnert dochter Jitske zich. Wat in Stiens begon met een kleine garagebox, is via St. Annaparochie (loods van 200 m2), nu uitgegroeid tot een verkoop/opslagloods van liefst 1500 m2. De Oprommer biedt de werk aan zes vaste arbeidskrachten.



Ondernemersbloed zit in de genen

Philippus Dijkstra had hij bij Rentokil een verantwoordelijke job met veel beslissingsbevoegdheid. Tpoch heeft hij geen spijt van zijn carrière switch. Jitske: ,,Myn heit is in berne ûndernimmer, ien dy't hiel hurd wurket en derneist each hat foar it minslik aspect." Dat ondernemerschap zit in de genen zo blijkt, want ook de twee zonen (waarvan één oprommer voor Zuid-Nederland) zijn ondernemers. En, vier jaar geleden switchte ook Jitske van baan. De voormalig schoonheidsspecialiste voert sindsdien de scepter in de verkooploods. Dit werk past als een bus bij de 35 jarige ambitieuze Berlikumse spraakwaterval.



Bij afwezigheid van vader neemt Jitske dan ook probleemloos de honneurs waar m.b.t. de bezichtigingen en offerteafspraken. Ze hoopt dan ook dat ze later in vaders voetsporen mag treden: ,,Ik wol der graach mei troch gean." Philippus lachend: ,,Mar safier is it noch net! Ik haw gjin hobby's en sa't ik my no fiel bin noch net fan doel te stopjen."

Fan gelykfloers ant negen hoog



Net als vader en dochter, werken ook de andere vier vaste medewerkers met veel plezier voor de Oprommer. ,,`t Is elke dâg geniete, je komme met 'n prot mînsen in kontakt, wylst overal telânde komme kînst. De ene keer most `n gelykfloerse weuning leeghale, de ândere keer most na negen hoog", zo omschrijft ontruimer Werner Grond zijn werk met trots.

Wanneer er een verzoek cq aanvraag voor ontruiming binnenkomt, neemt Dijkstra als de wiedeweerga contact met de opdrachtgever op. Er wordt een bezichtigingafspraak ingepland, om te beoordelen hoe groot de klus is en wat er aan verkoopbare waar is. Vervolgens wordt op basis van een kosten baten analyse een (offerte)overeenkomst opgesteld.



Wanneer een woning ontruimd moet worden, weten woningbouwverenigingen en particulieren de Oprommer steeds vaker te vinden. Niet alleen in Friesland, alle ontruimingen boven de lijn Haarlem Enschede zijn potentiële klanten.

De Oprommer onderscheidt zich dan ook door veelzijdigheid, Dijkstra: ,,Wy leverje kwaliteitswurk en biede it folsleine pakket oan. We snoeie yn guon gefallen sels de strûken in ‘e tunen.”

Op het moment van ontruimen wordt een beroep gedaan op de spierballen van Werner en collega Johan Dijkstra. Op locatie wordt de woning ontruimd waarbij een eerste schifting plaatsvindt. De verkoopbare bruikbare waar gaat in de transport bus mee naar Ouwe-Syl, de rest wordt via een afvalcontainer direct afgevoerd. Soms duurt een klus een dag en is het een makkie, soms vergt de klus vier dagen en is het een pittige uitdaging.

Georganiseerde strúnwinkel

Op de van Albadaweg op Ouwe-Syl vindt een tweede schifting plaats, waarbij Jitske en Marrit de Jong uiteindelijk bepalen welke spullen voor een tweede, derde of misschien wel vierde leven tentoongesteld worden. Tineke Sipma is met haar achtergrond als bloemist, de aangewezen persoon om de winkel tot een georganiseerde strúnwinkel om te toveren.



De meeste goederen worden vanuit de loods verkocht, maar sinds corona wordt er ook via sociale netwerken handel gedreven. Webshop, Marktplaats, Instagram, Catawiki en Facebook, alles wordt ingezet om de verkoop gaande te houden.

Bijzondere vondsten

Zo nu en dan worden bijzondere vondsten gedaan weet Jitske: ,,Wy hawwe ûnder oare in trouwjurk út é fyftiger jierren, mei trouwboeket fûn. Hoe spesjaal is dat."

Philippus vult aan: ,,Koartlyn hawwe wy hiel âlde klean yn in kast fûn. It wie sa âld, dat it wer as vintage klean ferkocht wurde koe. It wie wer in 'e mode, tenminsten dat sei Jitske."



Toekomst

De toekomst ziet beoogde opvolgster Jitske optimistisch: ,,Ik sjoch dat de takomst in noch grutter súkses wurdt dan dat it no al is. Ús heit hat fantastysk wurk dien, ek foar myn takomst. En der bin ik ekstreem grutsk op. Boppedat hawwe wy it fertrouwen fan ús klanten, wêrop wy fierder borduerje wolle."

